

Tenley Murphy

Professeur Touya

FR 3160

30 Octobre 2024

Homework 2: l'Entreprise de Mes Rêves

L'idée:

Comme quelqu'un qui aime explorer et aller à l'aventure, j'adore voyager. Après avoir passé mon temps pour une année dans deux pays, je me trouve un sens de liberté et d'indépendance qui accompagne le voyage. À chaque pays, j'ai eu la chance de voyager de moi-même. Cela me permet de ressentir la croissance personnelle et me démontrer que je peux faire les choses défis. Cependant, ce voyage indépendant a accompagné par l'intimidation et l'incertitude. Comme une solo, jeune fille voyageuse, on ne peut jamais être trop sûre, d'où pour lesquelles les raisons j'étais toujours sûre de mon environnement.

Mon idée provient de cette attention constante à la sécurité de fille solo. Je veux créer une entreprise permettant aux femmes qui veulent de voyager solo l'opportunité sans ces soucis. Mon entreprise organise des voyages de groupe pour les femmes. Nous organisons un voyage standard qui inclut le logement, les repas occasionnels, et les sorties en groupe ou en solitaire. Mon entreprise donne aux femmes l'opportunité d'être indépendant à l'environnement sûr. On peut choisir pour participer dans les activités groupe ou les activités en solitaire de les options qui étaient déjà validées.

L'étude de marché:

La première étape de l'étude de marché consiste à identifier la clientèle. Cette étape est établie avec le besoin des femmes qui souhaitent voyager seules mais qui veulent le faire à

l'environnement sûr et organisé. La concurrence à laquelle cette entreprise affronte sont les autres entreprises dont déjà fait les groupes voyageurs et les agences de voyages. Après avoir identifié les clients, nous avons vérifié que notre service correspond à ce qu'ils recherchent. Définir notre stratégie marché concerne de nombreuses parties. Par exemple, faire de la publicité de notre site web, avoir une présence sur YouTube, Instagram, Tik Tok, démontre nos atouts et les programmes de voyage ainsi qu'une procédure étape par étape pour postuler et devenir une partie d'un groupe. Notre cible est constituée de femmes de tous âges qui recherchent l'aventure, la liberté, et un moment de réflexion.

Trouver des financements:

Car c'est une start-up, j'ai investi beaucoup de mon épargne personnel pour cette entreprise. Ma première étape était de lancer nos comptes de réseaux sociaux afin d'attirer toute forme de soutien de produit pour faire de la publicité et percevoir des revenus. Pour nos clients, ils payeront pour tous les aspects du voyage que notre service aide à organiser. Par exemple, ils paieront leur logement/hôtel, les repas groupe (s'ils choisissent à participer), les activités prévues (individuel ou groupe), les transport à et de l'aéroport, et les frais de service pour utiliser le site web et les services des employés.

Statut Juridique:

Le principal choix à faire: entreprise individuelle ou société ? Quelle est la conséquence? Comme il s'agit d'une petite start-up, je vais choisir de gérer cette entreprise en tant qu'entreprise individuelle. J'ai conçu le site web, teste les opérations, donc je vais diriger l'entreprise. Cependant, je ne peux pas le faire seul. J'ai embauché un avocat pour vérifier la logistique de ce grand projet. J'ai embauché une gérante de réseaux sociaux qui gère nos réseaux. J'ai embauché un employé pour servir de représentant du service clientèle qui connaît le site web, peut répondre

à toutes les questions de voyage qui concerne nos voyages, et également fournir des informations sur les règles de voyages internationales. Je suis responsable de la planification des voyages et quelquefois je vais accompagner les voyageurs. En tant que fondatrice, je vais gérer les comptes de cette entreprise. J'ai confiance dans la capacité de l'entreprise d'être très fonctionnelle.

Formalités de creation:

En France, les agents de voyage ont besoin d'une licence pour effectuer. Nous nous inscrivons avec les systèmes UE et payons une fois frais. Puis, nous devons passer une licence avec le IATA par prévoie les documents. Finalement, après avoir obtenu notre licence, nous devons s'exécuter avec les règlements de la loi en France et l'UE. J'ai été en contact avec certains offices de tourisme à l'étranger et dans mon pays pour leur faire savoir que nous pourrions utiliser leurs ressources à l'avenir.